

電経新聞

2012年12月10日 掲載

ネットを軸にコミュニティFMを支える



中村 雅子

商業七テルで考えると、コミュニティFMは構造的に経営が厳しく、市民参加で支える事業を多角化するなど、いろいろな形で持続可能性を探っている。一方、地域独自のメディアがあるというのは、SNS、コミュニティFM、新聞など、メディアの種類を問わず、やはり地域にとって大きな強みである。

先日、沖縄でコミュニティFMを運営する人物にお話を伺い、ネットとラジオの関係をいろいろ考えるきっかけをいただいた。ラジオの商業放送では、スポンサーはなるべく多くの人に広告を聞いてもらいたい。出してもらえる予算は、どのくらいの人数に届くかで変わる。

一方、制作コストは、番組構成、出演、技術、それぞれの規模に関わらず最低限必要な部分というものが、あるため、小規模局だからといって、そう簡単に削減できない。ということで、地域密着でローカルな情報を提供していることを謳はざつうほど、経営的には自分の首を縮めることになってしまふ。だから商業七テルで考

えどするのではなく、市民レポーターが活躍する地域情

M単体で無理に採算を取らなければなりません。そこで、その地域の人々の生活はきっとより豊かになるだろうから、あつた方がいい。そのミッションに立ち返って、やはり継続しようと考えたとのこと。多くの「コミュニティFM」に関わる方々も同じ思いではないだろうか。

津田正夫氏は「コミュニティFMを3セク型、民間型、NPO型の3タイプに分類しているが、2007年の彼のデータでは全国207のコミュニティFMのうち、民間型は53%、約半数のみである。3セク型が残りの大半を占め、それがそのままの局が行なっていながら、行政との連携を強める、市民参加で支えている」と、その局が、行政との連携を強める、市民参加で支えていることを謳はざつうほど、経営的には自分の首を縮めることになってしまふ。だから商業七テルで考

る、事業を多角化するなど、ではないだろうか。日本の場合、視聴者の大手メディア志向が強く、ローカル放送局のアクセスは、数字的に言えば低調である。しかし、テレビでも、身近な地名や知っている人の名前が出ればはっとして目を向ける、という経験はだれもあるだろう。日本の場合は、近な地名や知っている人の名前が出ればはっとして目を向ける、という経験はだれもあるだろう。また、テレ

なかむら・まさこ 東京都市大学環境情報学部教授。主要な関心・テーマは、地域・コミュニティや、SNS、コミュニティシステム。京都大学博士(人間・環境学)。

この記事・写真等は電経新聞の許諾を得て転載しています。
無断で複製等、著作権を侵害する一切の行為を禁止します。

東京都市大学グループ
■ 学校法人五島育英会